



Geschäftspräsenz Brasilien

Beim Markteintritt in Brasilien stehen Sie vor verschiedensten Herausforderungen, die wir im Rahmen einer Geschäftspräsenz für Sie mit unserer langjährigen Markterfahrung, unserem weitreichenden Netzwerk und unseren mehrsprachigen AHK-Mitarbeitern übernehmen können. Diese Leistungen reichen von der Betreuung von brasilianischen Kunden, der Vermittlung von Geschäftspartnern, der Einrichtung einer eigenen Geschäftsadresse vor Ort bis hin zur Erstellung von Marktstudien und individuellen Markteintrittsstrategien.

Eine Geschäftsanbahnung nach Brasilien ist für viele deutsche Unternehmen sehr interessant. Nicht umsonst ist São Paulo der größte deutsche Industriestandort außerhalb Deutschlands. Dieser Schritt kann jedoch viele Herausforderungen, wie z.B. Zeitverschiebung und kulturelle Differenzen, beinhalten sowie firmeninterne Kapazitäten in Anspruch nehmen, die an anderer Stelle fehlen. Durch die Geschäftspräsenz der AHK São Paulo erwerben Sie neben erfahrenen mehrsprachigen (Deutsch, Portugiesisch, Englisch) Mitarbeitern vor Ort, die sich um Ihre individuellen Belange kümmern, Zugriff auf die vollständige Expertise und das gesamte Netzwerk der AHK São Paulo. Sie erhalten die Vorteile einer eigenen Präsenz in Brasilien ohne zusätzliches Personal oder Büro.

Die Basis-Leistungen der Geschäftspräsenz in Brasilien umfassen:

- Bereitstellung einer virtuellen Geschäftsadresse
- Bereitstellung eines Telefonanschlusses und E-Mail-Accounts, der von unserem Mitarbeiter betreut wird
- Entgegennahme von Telefonaten während der lokalen Geschäftszeiten und Weiterleitung von elektronischer Korrespondenz
- Eintrag inklusive Logo im Eingangsbereich der AHK São Paulo
- Zugang zu unseren Meetingräumen bei Geschäftsterminen vor Ort

Nach Definition Ihrer persönlichen Marktziele in Brasilien beinhalten unsere weiteren Aktivitäten u.a. folgende Leistungen:

Business Center

- ✓ Erhebung branchenspezifischer Marktinformationen (inkl. Erfassung und Auswertung vorhandener Informationsquellen, z.B. Literatur, Organisationen und Verbände, Normen und Standards)
- ✓ Organisation von Messe- und Ausstellungsteilnahmen

Key Account Management

- ✓ Recherche geeigneter Vertriebswege
- ✓ Unterstützung bei logistischen Abwicklungen sowie Importbestimmungen
- ✓ Kontinuierliches Monitoring von Marktchancen
- ✓ Unterstützung bei der Kontaktabbauung zu Geschäftskunden
- ✓ Vorbereitung und Betreuung von Geschäftsbesuchen sowie Bereitstellung eines Arbeitsplatzes in der AHK São Paulo während des Aufenthalts
- ✓ Organisation von Messe- und Ausstellungsteilnahmen

Wenn Sie im Anschluss an eine Geschäftspräsenz eine eigene Niederlassung in Brasilien eröffnen möchten, stehen wir weiterhin an Ihrer Seite. So unterstützen wir Sie z.B. bei der Wahl eines geeigneten Produktions-, Vertriebs- und Bürostandorts. Kontaktieren Sie uns für eine kostenfreie Erstberatung und erhalten Sie ein individuelles Angebot.

Einige unsere Branchenschwerpunkte:

Energie / Energieeffizienz



Luftfahrt



Konsumgüter



Abfallwirtschaft



Agrarwirtschaft



Industriegüter



Logistik



Kosmetik



Vorteile einer Geschäftspräsenz in São Paulo:

- Minimierung von Risiken, Kosten- und Zeitaufwand
- Präsenz vor Ort
- Garantierte Erreichbarkeit während der lokalen Geschäftszeiten
- Kein fixes Investment und langfristige Vertragsbindungen, wie Kautionen und Mietverträge
- Kein eigenes Personal notwendig (keine Personalfindungskosten, keine Personalbetreuung erforderlich; keine lokalen Arbeitsverträge unter Anwendung des komplexen bras. Arbeitsrechtes
- Personal flexibel, nach Bedarf einsetzbar
- Abrechnung nach Bedarf, kein Auslastungsrisiko
- Entlastung Ihrer Exportabteilung
- Aufhebung der Sprachbarriere und interkultureller Barrieren sowie vereinfachte Kommunikation durch mehrsprachiges Personal der AHK (Deutsch, Portugiesisch, Englisch)
- Synergieeffekte durch die Zusammenarbeit mit der AHK, z.B. durch Einbindung in unser Netzwerk
- „Testlauf“ im brasilianischen Markt: Vorstufe und vereinfachter

Ihr Ansprechpartner:

Ricardo Castanho
 Abteilungsleiter Markteintritt und Business Development Services
 F. +55 11 5180 2321
 ricardo.castanho@ahkbrasil.com